

恒丰银行青岛分行社会招聘岗位情况表-2024年10月14日

序号	分行	需求岗位	岗位类别	招聘人数	工作地点	岗位职责	招聘条件
1	青岛分行	普惠金融部贷后管理岗	专业类	2	青岛	<p>1.负责督促、指导各经营单位客户经理完成涉及业务的开发商检查、日常贷后检查等贷后管理工作；</p> <p>2.负责督促、指导客户经理对逾欠客户进行电话、上门催收等催收工作；</p> <p>3.负责个人消费贷款的检查监测工作；</p> <p>4.负责整理贷后资料档案，做好向保管部门的移交管理工作。</p>	<p>1.年龄45周岁（含）以下，全日制大学本科（含）以上或硕士学位（含）以上；</p> <p>2.具有4年（含）以上银行业从业经验；</p> <p>3.具备风险管理、内控合规、信用审批、授信管理、贷后管理、数据建模、风险评级、产品研发相关工作经验优先；</p> <p>4.具备良好的职业操守；</p> <p>5.熟练掌握wps应用，具备良好的文字写作能力、制表能力，能够高质量完成总分行贷后管理报送、统计等工作；</p> <p>6.具备较强的抗压能力、表达能力、逻辑思维能力以及沟通协调能力，能够协调相关部门、经营单位及时完成不良资产清收、诉讼等工作。</p>
2	青岛分行	零售金融部产品经理岗	专业类	3	青岛	<p>1.负责分行零售产品制度、流程建设，并确保有效执行和落实。</p> <p>2.负责零售产品销售组织工作，拟定全年销售计划、分解销售任务、制订销售策略，按照制度规定做好分行每款产品的发行前、中、后的营销组织，确保完成销售任务，达成各类业务销售指标。</p> <p>3.负责零售产品的培训工作，包括产品培训材料组织、对接产品路演，组织分行销售人员参加总分行培训活动；做好销售队伍产品知识和销售能力培养，确保销售人员取得相应产品的销售资质，具备相应的销售能力。</p> <p>4.负责协同客户经理做好资产配置工作，根据客户需求在总行产品货架内提供相应的产品组合或定制产品。</p> <p>5.负责做好产品销售合规管理，包括但不限于双录以及其他产品销售过程涉及的消费者权益保护工作，并做好产品销售资料归档。</p>	<p>1.全日制大学（含）以上；</p> <p>2.40周岁（含）以下，具有相关岗位工作年限2年（含）以上；</p> <p>3.通过银行业专业人员职业资格考试（个人理财专业科目），持有基金从业资格证书，具备AFP、CFP等证书者优先。</p>
3	青岛分行	零售客户经理岗	销售类	若干	青岛	<p>1.通过多种渠道积极引进新客户、开发存量客户，提升个人管理客户资产规模。</p> <p>2.重点负责本网点内有效客户的营销触达与维护提升，包括但不限于资产配置、财富产品营销、资产类业务营销、产品到期提前提示、节日祝福等。</p> <p>3.负责零售业务外拓，通过公私联动、代发薪、收单等业务进行批量获客。</p> <p>4.运用客户关系管理系统中客户管理、日常事务管理、营销管理等功能分层营销、管理维护客户。</p> <p>5.负责妥善登记、保管有关客户风险评估、信贷业务资料等其他客户资料，严禁以任何形式外传带有客户敏感信息的电子、纸质资料。</p> <p>6.严格执行监管法律法规和行内规章制度，确保销售环节与业务发展的合规性，杜绝“飞单”及违规销售行为。</p>	<p>1.大学本科（含）以上或全日制大专（含）以上；</p> <p>2.45周岁（含）以下；</p> <p>3.具有相关岗位工作年限2年（含）以上或管理、经济、会计、金融等相关专业毕业；</p> <p>4.具有较强的营销能力，熟悉市场环境，具有评估客户的能力，能够及时发现业务机会；具有良好的综合素质，能向客户提供优质的服务；</p> <p>5.通过银行业从业人员职业资格考试（个人理财或个人贷款）优先；</p> <p>6.如有能对分行产生重大贡献的业务资源，以上条件可适当放宽。</p>