

恒丰银行西安分行社会招聘岗位情况表-2024年7月3日

序号	分行	需求岗位	岗位类别	招聘人数	工作地点	岗位职责	招聘条件
1	西安分行	公司金融部产品经理岗	专业类—专家	1	西安市	<p>(1) 负责分行对公基础客户、价值客户、战略客户、机构客户业务的营销推动、培训指导、考核管理，为经营单位和客户提供相应的技术支持。</p> <p>(2) 负责协助经营单位设计、制订公司客户综合金融服务方案，并协助落地实施。</p> <p>(3) 负责市场、行业、客户、产品的调研分析，制订分行公司业务的工作计划和方案并组织实施。</p>	<p>(1) 大学本科（含）以上学历。</p> <p>(2) 50周岁（含）以下；8年（含）以上银行相关岗位工作年限。</p> <p>(3) 具有较强的责任心、职业道德和风险识别能力。</p> <p>(4) 具有独立的行业、市场和客户分析能力。较强的文字表达、交流沟通和组织协调能力。</p> <p>(5) 熟悉并遵守我国法律法规和各种监管条例，具有良好的职业道德，无违规违纪处分或其他不良行为记录，符合监管部门要求的任职资格条件。</p>
2	西安分行	对公营销团队负责人	销售类	若干	西安市、咸阳市、宝鸡市	<p>(1) 对分行业务的营销工作进行有效管理，确定及调整团队营销策略，组织推动各项营销工作的落地。</p> <p>(2) 积极调查市场，主动接触客户，通过不断密切的合作关系，提高已有客户在分行的综合收益，并通过各种合规途径挖掘新客户。</p> <p>(3) 选择优良客户、及时准确把握市场动态和客户经营情况变化的基础上，及时发现风险并采取有效措施化解风险。</p> <p>(4) 带领团队完成分行下达的各项业务指标。</p>	<p>(1) 大学本科（含）以上或全日制大专（含）以上学历。</p> <p>(2) 45周岁（含）以下，5年（含）以上银行相关岗位工作年限。</p> <p>(3) 熟悉银行业务，熟悉企业财务和相关经济政策，拥有较丰富的客户资源、有较强的市场开发维护能力、公关能力和客户评价能力。</p> <p>(4) 具备较强的营销意识、团队管理及协调能力，业绩表现良好。</p>
3	西安分行	对公客户经理岗	销售类	若干	西安市、咸阳市、宝鸡市	<p>(1) 负责对客户的各项授信、贷款、贸易融资、票据、投资银行、担保、类信贷等业务进行授信前尽职调查、撰写调查报告、实行贷后检查、存续期管理、监督信贷资金的收回。</p> <p>(2) 积极调查市场，主动接触客户，通过密切合作关系，提高已有客户在分行的综合收益，并通过各种合规途径挖掘新客户。</p> <p>(3) 选择优良客户、及时准确把握市场动态和客户经营情况变化的基础上，及时发现风险并采取有效措施化解风险。</p> <p>(4) 推进新的金融产品和服务项目，积极为客户办理代收代付、票据解付、信息咨询、财务顾问、资信调查、中介服务等中间业务。</p>	<p>(1) 大学本科（含）以上或全日制大专（含）以上学历。</p> <p>(2) 45周岁（含）以下；2年（含）以上银行相关岗位工作年限，或金融、经济、会计、管理专业毕业。</p> <p>(3) 具有较强的责任心、职业道德和风险识别能力。</p> <p>(4) 具备较强的营销意识和营销能力；熟悉当地市场和商业银行公司业务操作；具备广泛的政府机关、事业单位资源关系和丰富的客户资源。</p>
4	西安分行	私行客户经理	销售类	若干	西安市	<p>(一) 负责辖内网点储蓄产品、理财、基金、保险、贵金属、国债、资管、信托、个人外汇等财富类、私行类指标业务推动。</p> <p>(二) 负责策划和实施营销方案，组织私人银行中心客户或潜力客户的营销活动。挖掘潜力客户，促进客户资产规模的持续增长。</p> <p>(三) 集中管理分行辖内网点的私人银行客户，负责为私人银行客户提供财务规划、资产配置等服务；对财富和私行产品进行营销推介。</p> <p>(四) 负责登记和保管客户评估、顾问服务等业务资料和其他客户信息资料。</p>	<p>(1) 大学本科（含）以上或全日制大专（含）以上学历。</p> <p>(2) 45周岁（含）以下；3年（含）以上银行零售相关岗位工作年限，或金融、经济、会计、管理专业毕业。</p> <p>(3) 通过基金从业资格证书，持有AFP、CFP、CPB等证书的优先考虑。</p> <p>(4) 具备较强的营销意识和营销能力；熟悉当地市场和商业银行零售业务操作；具备广泛的政府机关、事业单位资源关系和丰富的客户资源。</p>
5	西安分行	网点客户经理（资产类）	销售类	若干	西安市、咸阳市、宝鸡市	<p>(1) 通过多种渠道积极引进新客户、开发存量客户，提升个人管理客户资产规模。</p> <p>(2) 负责零售业务外拓，通过公私联动、代发薪、收单等业务进行批量获客。</p> <p>(3) 负责妥善登记、保管有关客户风险评估、信贷业务资料等其他客户资料，严禁以任何形式外传带有客户敏感信息的电子、纸质资料。</p>	<p>(1) 大学本科（含）以上或全日制大专（含）以上学历。</p> <p>(2) 45周岁（含）以下；2年（含）以上银行相关岗位工作经历，或金融、经济、会计、管理专业毕业。</p> <p>(3) 具有较强的责任心、职业道德和风险识别能力。</p> <p>(4) 具备较强的营销意识和营销能力；熟悉当地市场和商业银行零售业务操作；具备广泛的政府机关、事业单位资源关系和丰富的客户资源。</p>
6	西安分行	网点客户经理（财富类）	销售类	若干	西安市、咸阳市、宝鸡市	<p>(1) 重点负责本网点内黄金级及以上层级客户的营销触达与维护提升，包括但不限于资产配置、财富产品营销、资产类业务营销、产品到期提前提示、节日祝福等。</p> <p>(2) 负责策划和实施营销方案，组织黄金级及以上级别客户或潜力客户的营销沙龙活动。充分挖掘潜力客户，促进中高端客户在我行的资产规模持续增长。</p> <p>(3) 运用客户关系管理系统中客户管理、日常事务管理、营销管理等功能分层营销、管理维护客户。</p> <p>(4) 严格执行监管法律法规和行内规章制度，确保销售环节与业务发展的合规性，杜绝“飞单”及违规销售行为。</p>	<p>(1) 大学本科（含）以上或全日制大专（含）以上学历。</p> <p>(2) 45周岁（含）以下；2年（含）以上银行相关岗位工作年限，或金融、经济、会计、管理专业毕业。</p> <p>(3) 具有较强的责任心、职业道德和风险识别能力。</p> <p>(4) 具备较好的形象和气质；具有较强的营销意识和营销能力；熟悉当地市场，有丰富的客户资源。</p> <p>(5) 具备AFP/CFP（金融理财师）、证券、保险、外汇、基金等从业资格证书者优先考虑。</p>