

恒丰银行福州分行社会招聘岗位汇总表（短期招聘）

序号	分行	需求岗位	岗位类别	招聘人数	工作地点	岗位职责	社会招聘条件
1	福州分行	同业客户经理岗	销售类岗位	1	福州	(1) 拓展优质同业客户，建立、维护和发展客户关系。 (2) 根据本行同业业务政策和产品业务导向，进行同业产品的市场营销和业务操作，有效防控风险并提升资产质量。 (3) 掌握我行同业产品及其他同业业务，制定和落实满足客户全面需求的金融服务方案等。 (4) 完成行内布置的其他营销任务。	(1) 全日制大专（含）以上学历。 (2) 45周岁（含）以下。 (3) 具备2年（含）以上相关岗位工作经历，或金融类、工商管理类、经济学类、市场营销类专业毕业。 (4) 了解经济、金融、产业政策以及相关规章制度，掌握市场营销、财务和法律等知识，熟悉零售相关产品。 (5) 具有较强的市场开拓能力、分析判断能力和公关谈判协调能力，具有丰富的零售客户资源。 (6) 熟悉商业银行各类个人业务产品及业务流程；取得银行业从业资格证书、个人理财证书（或AFP/CFP/CHFP/RFP/CFA）、基金/理财销售资格者优先。
2	福州分行	业务管理部门 副总经理	管理类岗位	1	福建	(1) 协助部门负责人落实业务管理部门各项管理工作、产品推动工作。 (2) 协助组织条线产品培训和营销协同。 (3) 协助组织实施全辖条线业务管理、检查、指导。 (4) 协助部门负责人做好条线考核和客户经理考核。 (5) 负责组织落实部门制度梳理。 (6) 协助推动分行条线业务项目落地，组织为目标客户提供综合解决方案。 (7) 负责围绕部门工作规划进行计划和实施。 (8) 领导交办的其他工作。	(1) 全日制大学本科（含）以上或硕士学位（含）以上（银行从业10年（含）以上者，可放宽至大学本科（含）以上），45周岁（含）以下，具有3年（含）以上相关岗位工作经验。 (2) 了解国家经济、金融方针政策，熟悉商业银行表内外业务流程、监管政策、法律法规。 (3) 具有较强的学习能力、逻辑思维能力及沟通协调能力，积极进取，并具有高度责任心和职业道德。 (4) 具有较强的组织能力和业务水平。

备注：年龄、工作年限、学历等计算截止时间为报名截止时间。