

成都分行社招岗位需求（长期）

序号	分行	需求岗位	岗位类别	招聘人数	工作地点	岗位职责	招聘条件
1	成都分行	经营团队负责人	销售类	若干	成都市、乐山市、南充市、达州市、自贡市	(1) 负责市场业务开发，加快业务发展步伐，负责对目标市场的调研和根据客户需求对金融产品开发设计，创新金融产品等职能； (2) 负责对市场跟踪检查，有效控制信贷风险； (3) 负责制定市场营销计划，参与新产品、新客户的营销和开发； (4) 负责对部门客户经理的管理、评定与考核； (5) 完成职责范围内的其他工作。	(1) 学历：大学本科（含）以上或全日制大专（含）以上； (2) 年龄：45周岁（含）以下； (3) 相关岗位工作年限2年（含）以上，具有国有银行、股份制商业银行、上市银行、城市商业银行工作经历； (4) 具有较强的市场开拓能力和营销能力，了解国家经济、金融方针政策，了解人民银行、外汇管理局等监管部门的管理要求，掌握市场营销、财务和法律等知识，熟悉银行相关产品； (5) 具有较强的团队管理能力，拥有丰富客户资源，具有较强的责任心、职业道德和风险识别能力； (6) 特别优秀者条件可适当放宽。
2	成都分行	对公客户经理岗	销售类	若干	成都市、乐山市、达州市、南充市、自贡市	(1) 负责开展客户营销活动，分析和发现客户需求，实现恒丰银行金融产品的销售，落实营销任务指标； (2) 负责制定营销方案及综合金融服务方案，为客户提供优质、高效的服务； (3) 负责存量客户关系的维护与管理工作，定期拜访、联络客户，提高客户对恒丰银行的忠诚度和综合贡献度； (4) 负责执行业务相关政策制度及业务操作流程，积极防范各类风险，确保客户和恒丰银行的资产安全； (5) 完成职责范围内的其他工作。	(1) 学历：大学本科（含）以上或全日制大专（含）以上； (2) 年龄：40周岁（含）以下； (3) 相关岗位工作年限2年（含）以上，或经济、金融、管理相关专业毕业； (4) 具有较强的市场开拓能力、分析判断能力和公关谈判协调能力，具有较强的工作责任心和团队协作精神，具有丰富的客户资源； (5) 特别优秀者条件可适当放宽。
3	成都分行	普惠客户经理岗	销售类	若干	成都市、乐山市、达州市、南充市、自贡市	(1) 负责外拓营销客户，开展客户资信调查及资产保全等工作； (2) 做好客户尽职调查，合理评估客户的还款意愿和还款能力，控制信用风险； (3) 维护客户关系，不断深入挖掘客户价值，防止客户流失； (4) 严格执行业务流程和管理办法，控制操作风险，保证业务运作符合监管政策、法规； (5) 完成职责范围内的其他工作。	(1) 学历：大学本科（含）以上或全日制大专（含）以上； (2) 年龄：40周岁（含）以下； (3) 相关岗位工作年限2年（含）以上，具有国有银行、股份制商业银行、上市银行、城市商业银行或非银行金融机构工作经历； (4) 具有较强的市场开拓能力、分析判断能力和公关谈判协调能力，具有较强的工作责任心和团队协作精神，具有丰富的客户资源； (5) 特别优秀者条件可适当放宽。
4	成都分行	个贷客户经理岗	销售类	若干	成都市、乐山市、达州市、南充市、自贡市	(1) 按照总、分行经营目标，积极拓展市场，寻找客户，完成职责范围内的业绩目标； (2) 负责对受理的贷款业务进行申请受理、贷前调查工作，对受理、调查的贷款业务的合法性、合理性、真实性和完整性负责； (3) 负责贷款的发放与收回并按期收回利息； (4) 负责对客户进行贷后管理及不良贷款、应收利息、信贷退出的落实和清收； (5) 完成领导交办的其他工作。	(1) 学历：大学本科（含）以上或全日制大专（含）以上； (2) 年龄：40周岁（含）以下； (3) 相关岗位工作年限2年（含）以上，具有国有银行、股份制商业银行、上市银行、城市商业银行或非银行金融机构工作经历； (4) 具有较强的市场开拓能力和营销能力，具有较强的工作责任心和团队协作精神，具有丰富的客户资源； (5) 特别优秀者条件可适当放宽。
5	成都分行	同业客户经理	销售类	若干	成都市	(1) 负责金融机构客户同业授信相关工作，包含但不限于尽职调查、材料撰写及授信发起等方面； (2) 负责开展客户营销活动，进行市场拓展，分析和发现客户需求，达成营销任务； (3) 负责制定营销方案及综合金融服务方案，为客户提供优质、高效的服务； (4) 负责执行业务相关政策制度，严格按照相关业务管理办法及业务指引进行流程操作，加强风险意识、合规意识，积极防范各类风险，做好业务风险第一道防线； (5) 负责对管辖客户和业务进行投后管理工作，确保底层资产的穿透性，确保资金用途的合规性； (6) 负责存量客户关系的维护与管理工作，定期拜访、联络客户，深挖客户价值，为客户提供有竞争力的一揽子金融服务方案，提高客户对我行的忠诚度和综合贡献度； (7) 由总分行各部门发布的其他要求及未尽事宜。	(1) 学历：大学本科（含）以上或全日制大专（含）以上； (2) 年龄：40周岁（含）以下； (3) 相关岗位工作年限2年（含）以上，或经济、金融、管理相关专业毕业； (4) 具有较强的市场开拓能力、分析判断能力和公关谈判协调能力，具有较强的工作责任心和团队协作精神，具有丰富的客户资源； (5) 特别优秀者条件可适当放宽。

序号	分行	需求岗位	岗位类别	招聘人数	工作地点	岗位职责	招聘条件
6	成都分行	产品销售经理岗	销售类	若干	成都市、乐山市、达州市	<p>(1) 通过多种渠道积极引进新客户、开发存量客户，提升个人客户资产规模；</p> <p>(2) 重点负责本网点黄金级以下层级客户的营销触达与维护提升，包括但不限于资产配置、产品销售、产品到期提前提示、节日祝福等；</p> <p>(3) 负责策划和实施营销方案，组织黄金级以下层级客户或潜力客户的营销沙龙活动，充分挖掘潜力客户，促进中高端客户在我行的资产规模持续增长；</p> <p>(4) 负责妥善登记、保管有关客户风险评估、信贷业务资料等其他客户资料，严禁以任何形式外传带客户敏感信息的电子、纸质资料；</p> <p>(5) 做好厅堂服务及风险防控工作，识别有价值客户，做好厅堂营销；</p> <p>(6) 完成职责范围内的其他工作。</p>	<p>(1) 学历：大学本科（含）以上或全日制大专（含）以上；</p> <p>(2) 年龄：40周岁（含）以下；</p> <p>(3) 相关岗位工作年限2年（含）以上，具有国有银行、股份制商业银行、上市银行、城市商业银行或非银行金融机构工作经历；</p> <p>(4) 具有较强的市场开拓能力、分析判断能力和公关谈判协调能力，具有强烈的工作责任心和团队协作精神；</p> <p>(5) 具有银行业从业人员职业资格考试（个人理财或个人贷款）、AFP/CFP等证书及证券、保险、外汇、基金从业资格证书者优先；</p> <p>(6) 特别优秀者条件可适当放宽。</p>
7	成都分行	理财经理岗	销售类	若干	成都市、乐山市、达州市	<p>(1) 负责理财产品销售，包括销售专区管理，宣传销售文本管理，对客户风险承受能力进行评估，根据客户风险承受能力评估的等级和产品的等级建立对应关系进行匹配，对产品销售过程进行录音录像，通过电话银行向个人客户销售产品等；</p> <p>(2) 负责资管产品、保险产品、基金产品等产品的代理销售，及品牌金买卖等业务，包括根据客户风险承受能力向客户推介产品，定期披露产品情况，存续期管理等。</p>	<p>(1) 学历：大学本科（含）以上或全日制大专（含）以上；</p> <p>(2) 年龄：40周岁（含）以下；</p> <p>(3) 相关岗位工作年限2年（含）以上，具有国有银行、股份制商业银行、上市银行、城市商业银行或非银行金融机构工作经历；</p> <p>(4) 具有较强的市场开拓能力和营销能力，具有强烈的工作责任心和团队协作精神；</p> <p>(5) 具有银行业从业人员职业资格考试（个人理财或个人贷款）、AFP/CFP等证书及证券、保险、外汇、基金从业资格证书者优先；</p> <p>(6) 特别优秀者条件可适当放宽。</p>
8	成都分行	综合柜员岗	技能类	若干	成都市、乐山市、达州市、南充市、自贡市	<p>(1) 受理客户业务办理申请，正确、高效的处理个人、对公各项业务；</p> <p>(2) 按要求处理错账、挂账等特殊交易，配合做好查询、冻结、扣划等业务，积极配合各项内外部检查；</p> <p>(3) 按要求领用及管理现金、重要空白凭证、有价单证、印章、机具等物品；</p> <p>(4) 营业期间，按要求保管相关原始凭证、记账凭证及各类纸质表格等业务资料；</p> <p>(5) 完成领导交办的其他工作任务。</p>	<p>(1) 学历：大学本科（含）以上；</p> <p>(2) 年龄：35周岁（含）以下；</p> <p>(3) 相关岗位工作年限2年（含）以上；</p> <p>(4) 具有较强的敬业精神和良好的职业操守。</p>

备注：年龄、工作年限、学历等计算时间为简历投递时间。