

# 恒丰银行南京分行社会招聘岗位汇总表

序号	分行	需求岗位	岗位类别	招聘人数	工作地点	岗位职责	社会招聘条件	简历投递截止时间
1	南京分行	交易银行部主要负责人	管理类	1	南京市	1. 负责对分行交易银行业务进行全面管理； 2. 负责制定分行交易银行业务发展规划，分析工作形势，研究工作思路和措施，有效推进分行交易银行业务工作开展； 3. 负责建立和完善分行交易银行业务内部控制管理体系，履行风险管理职能； 4. 负责交易银行业务营销、推动及管理； 5. 完成职责范围内的其他工作。	1. 50周岁（含）以下，大学本科（含）以上学历； 2. 具有5年（含）以上相关岗位工作经验，具有同级职务或在下一级职务任职年限满2年； 3. 具有丰富的交易银行等方面从业经验，熟悉江苏地区市场环境及监管要求，对国内外宏观经济形势和金融市场变化有敏锐的洞察力和判断力，熟知贸易金融、供应链金融管理工作，具有较强的风险预判和分析处理复杂问题的能力； 4. 具有较强的人际沟通能力、团队协作能力，能承受较强的工作压力，具备较强的文字综合和语言表达能力，具备良好的职业操守、责任心强。	2023年8月18日
2	南京分行	对公客户经理	销售类	若干	南京市， 无锡市， 南通市， 扬州市， 连云港市， 徐州市	1. 负责开展客户信息收集、整理和分析，实施全行业务发展战略和营销策略； 2. 负责开展客户的营销拓展并维护良好的客户关系； 3. 负责客户的贷前调查、贷中管理、贷后检查和收贷收息以及金融产品与服务的综合营销； 4. 负责办理职责权限范围内的其他业务。	1. 40周岁（含）以下，大学本科（含）以上或全日制大专（含）以上学历； 2. 具有2年（含）以上相关岗位工作经验，或经济类、金融类、会计类、审计类、财务管理类、营销类专业毕业； 3. 熟悉银行各项公司业务产品和当地市场环境； 4. 具有较强的市场开拓能力、分析判断能力和公关谈判协调能力，具有较强的工作责任心和团队协作精神，具有丰富的客户资源。	2023年12月31日
3	南京分行	普惠客户经理	销售类	若干	南京市， 无锡市， 南通市， 扬州市， 连云港市， 徐州市	1. 负责普惠金融业务市场营销与拓展； 2. 负责对小微企业、个体工商户、一般自然人进行信贷调查、分析、评估与风控，开展普惠金融信贷投放工作； 3. 负责办理职责权限范围内的其他业务。	1. 40周岁（含）以下，大学本科（含）以上或全日制大专（含）以上学历； 2. 具有2年（含）以上相关岗位工作经验，或经济类、金融类、会计类、审计类、财务管理类、营销类专业毕业； 3. 熟悉银行各项普惠产品和当地市场环境； 4. 具备较好的市场拓展、沟通协调以及风险识别、控制能力，掌握一定的会计和财务知识，有客户资源者优先。	2023年12月31日
4	南京分行	直营部门主要负责人（对公、普惠、零售）	销售类	若干	南京市	1. 组建对公业务/普惠业务/零售业务营销团队，制定经营目标计划、措施； 2. 组织开展客户营销工作，采取有效措施，确保完成经营目标； 3. 做好内部管理、人员培训工作，调动员工积极性和创造性，提高客户经理的业务素质和营销能力； 4. 组织本部门做好客户情况调查、客户资源维护等工作； 5. 组织市场营销活动，为客户提供交流平台，有效推进营销业务的发展。	1. 45周岁（含）以下，大学本科（含）以上或全日制大专（含）以上学历； 2. 具有3年（含）以上相关岗位工作经验； 3. 熟悉经济金融政策及法律法规，熟悉各类银行业务、产品及相关流程； 4. 拥有较为丰富的本地市场资源，具有较强的市场开拓、管理协调和风险控制能力，业务拓展渠道丰富和团队建设能力较强者优先。	2023年12月31日

序号	分行	需求岗位	岗位类别	招聘人数	工作地点	岗位职责	社会招聘条件	简历投递截止时间
5	南京分行	零售客户经理	销售类	若干	南京市， 无锡市， 南通市， 扬州市， 连云港市， 徐州市	1. 负责服务个人客户并承担相关业务的拓展，包括个人负债类产品、个人资产类产品和个人中间业务类产品； 2. 负责建立并维护客户关系，组织实施营销活动，做好尽职调查、业务落地、内部协调、贷后管理和客户续约等工作； 3. 负责办理职责权限范围内的其他业务。	1. 40周岁（含）以下，大学本科（含）以上或全日制大专（含）以上学历； 2. 具有2年（含）以上相关岗位工作经验，或经济类、金融类、会计类、审计类、财务管理类、营销类专业毕业； 3. 熟悉银行各项零售产品和当地市场环境； 4. 具备较好的市场拓展、沟通协调以及风险识别、控制能力，掌握一定的会计和财务知识，有客户资源者优先。	2023年12月31日
6	南京分行	理财经理岗	销售类	若干	南京市， 无锡市， 南通市， 扬州市， 连云港市、 徐州市	1. 负责客户信息资料的搜集、完善、整理与建档； 2. 负责潜在客户的营销，通过有针对性的服务将其转化为本行客户； 3. 针对客户和潜在客户设计个性化理财方案，进行一对一的理财服务； 4. 解答客户理财业务咨询，协助客户办理有关非现金交易类业务； 5. 搜集并反馈客户需求，提出零售产品及服务的合理化建议。	1. 40周岁（含）以下，大学本科（含）以上或全日制大专（含）以上学历； 2. 具有2年（含）以上相关岗位工作经验，或经济类、金融类、会计类、审计类、财务管理类、营销类专业毕业； 3. 品貌端正具有亲和力，普通话标准流利，能够较好地与客户沟通； 4. 具有丰富的客户资源，具备AFP/CFP（金融理财师）证书，具有证券、保险、外汇、基金等从业资格或相关专业证书者优先。	2023年12月31日
7	南京分行	综合柜员岗	技能类	若干	南京市， 无锡市， 南通市， 扬州市， 连云港市、 徐州市	1. 负责办理对公、对私账户现金收付、转账结算业务； 2. 负责办理储蓄账户的开销户及续存续取业务； 3. 负责办理各类代理业务； 4. 负责办理个人结算账户冻结、挂失、解挂等业务； 5. 完成组织交办的其他工作。	1. 35周岁（含）以下，大学本科（含）以上学历（县域支行可放宽至大专以上）； 2. 具有2年（含）以上的柜面对公、对私全面工作经验，其中柜面对公工作时间不少于1年，或经济类、金融类、会计类、审计类、财务管理类、营销类专业毕业； 3. 熟悉银行柜面业务知识、业务流程，熟练掌握柜面操作技能，具备较强的风险把控能力； 4. 具有较强的语言表达能力和沟通能力，具备良好的职业素养和形象气质。	2023年12月31日

备注：年龄、工作年限、学历等计算截止时间为简历投递时间。