

恒丰银行重庆分行社会招聘岗位汇总表

序号	分行	需求岗位	岗位类别	招聘人数	工作地点	报名截止时间	岗位职责	社会招聘条件
1	重庆分行	支行零售业务部总经理	销售类	若干	重庆市	2023年6月30日	(1) 负责统筹团队日常业务运作, 做好过程管理, 推动团队的营销业务开展, 保证各项任务目标的达成。 (2) 负责运用其市场拓展经验及资源, 做好片区开发及客户管理; 协助零售人员做好客户的维护, 并做好重点产品的推动。 (3) 提升团队成员的工作能力与业务水平, 确保各项工作顺利开展。 (4) 完成分支行下达的销售指标。	(1) 大学以上或全日制大专以上(县域支行可放宽至大专以上), 年龄45周岁以下。 (2) 具有5年以上相关岗位从业经验。 (3) 熟悉零售业务各项产品和操作流程, 能够熟练掌握本行优势和特色业务。 (4) 具有较强的人际沟通能力、团队协作能力, 能承受较强的工作压力, 具备较强的文字综合和语言表达能力, 具备良好的职业操守、责任心强。
2	重庆分行	个贷直营团队负责人	销售类	若干	重庆市	2023年6月30日	(1) 拓展个人住房按揭业务外部合作渠道。 (2) 统筹直营团队贷款投放及客户经营。 (3) 促进个人住房按揭业务业绩达成。	(1) 大学以上或全日制大专以上(县域支行可放宽至大专以上), 年龄45周岁以下。 (2) 具有5年以上相关岗位从业经验。 (3) 熟悉零售贷款业务各项产品和操作流程, 能够熟练掌握本行优势和特色业务。 (4) 具有较强的人际沟通能力、团队协作能力, 能承受较强的工作压力, 具备较强的文字综合和语言表达能力, 具备良好的职业操守、责任心强。
3	重庆分行	零售产品销售经理	销售类	若干	重庆市	2023年6月30日	(1) 通过多种渠道积极引进新客户、开发存量客户, 提升个人管理客户资产规模。 (2) 重点负责本网点内黄金级以下层级客户的营销触达与维护提升, 包括但不限于资产配置、产品营销、产品到期提前提示、节日祝福等。 (3) 运用客户关系管理系统中客户管理、日常事务管理、营销管理等功能分层营销、管理维护客户。 (4) 完成分支行下达的销售指标。	(1) 大学以上或全日制大专以上(县域支行可放宽至大专以上), 年龄35周岁以下。 (2) 具有2年以上相关岗位从业经验。 (3) 具有AFP/CFP证书及银行、证券、保险、基金从业资格证书者优先。 (4) 具备全面的银行业务知识和实践经验, 具有独立的零售信贷授信能力以及良好的市场开拓能力、风险把控能力、组织协调能力和执行力。 (5) 熟悉并遵守我国法律法规和各种监管条例, 具有良好的职业道德。
4	重庆分行	零售客户经理(资产类)	销售类	若干	重庆市	2023年6月30日	(1) 负责个人贷款类产品的推荐及业务办理。 (2) 负责零售业务外拓, 通过公私联动、代发薪业务、收单等业务进行批量获客。 (3) 完成分支行下达的销售指标。	(1) 大学以上或全日制大专以上(县域支行可放宽至大专以上), 年龄35周岁以下。 (2) 具有2年以上相关岗位从业经验。 (3) 具备全面的银行业务知识和实践经验, 具有独立的零售信贷授信能力以及良好的市场开拓能力、风险把控能力、组织协调能力和执行力。 (4) 熟悉并遵守我国法律法规和各种监管条例, 具有良好的职业道德。
5	重庆分行	零售客户经理(财富类)	销售类	若干	重庆市	2023年6月30日	(1) 负责零售客户拓展、黄金级及以上客户的营销触达与维护提升, 包括但不限于资产配置、金融知识讲解、产品宣导、节日祝福、产品到期提前提示等。 (2) 负责策划和实施营销方案, 组织黄金级及以上或潜力客户的营销沙龙活动。充分挖掘潜力客户, 促进中高端客户在我行的资产规模的持续增长。 (3) 负责为客户进行财务规划、资产配置, 对财富管理产品进行营销推介, 实现产品销售和利润创造, 提升客户黏性和贡献度。 (4) 完成分支行下达的销售指标。	(1) 大学以上或全日制大专以上(县域支行可放宽至大专以上), 年龄35周岁以下。 (2) 具有2年以上相关岗位从业经验。 (3) 具有AFP/CFP证书及银行、证券、保险、基金从业资格证书者优先。 (4) 具备全面的银行业务知识和实践经验, 具有独立的零售信贷授信能力以及良好的市场开拓能力、风险把控能力、组织协调能力和执行力。 (5) 熟悉并遵守我国法律法规和各种监管条例, 具有良好的职业道德。

序号	分行	需求岗位	岗位类别	招聘人数	工作地点	报名截止时间	岗位职责	社会招聘条件
6	重庆分行	对公客户经理	销售类	若干	重庆市	2023年6月30日	<p>(1) 负责开展客户营销活动, 分析和发现客户需求, 实现我行金融产品的销售, 落实营销任务指标。</p> <p>(2) 负责制定营销方案及综合金融服务方案, 为客户提供优质、高效的服务。</p> <p>(3) 负责存量客户关系的维护与管理工作, 定期拜访、联络客户, 提高客户对我行的忠诚度和综合贡献度。</p> <p>(4) 负责执行业务相关政策制度及业务操作流程, 积极防范各类风险, 确保客户和我行的资产安全。</p>	<p>(1) 大学以上或全日制大专以上(县域支行可放宽至大专以上), 年龄45周岁以下。</p> <p>(2) 具有2年以上银行相关岗位工作经验。</p> <p>(3) 具有较强的市场开拓能力、分析判断能力和公关谈判协调能力, 具有较强的责任心和团队协作精神, 具有丰富的客户资源。</p> <p>(4) 熟悉并遵守我国法律法规和各种监管条例, 具有良好的职业道德。</p>
7	重庆分行	普惠客户经理	销售类	若干	重庆市	2023年6月30日	<p>(1) 负责深入专业市场, 筛选出优质普惠企业及个体工商户, 开展主动营销。</p> <p>(2) 负责开发并维护普惠企业批量获客渠道(包括但不限于专业市场管理方、商协会、工业园区管委会、担保公司、核心企业上下游供应链等), 实现批量获客。</p> <p>(3) 负责针对具体潜在目标客户销售普惠企业相关产品, 大力开拓目标客户市场, 达成各项KPI指标。</p> <p>(4) 负责做好对客户销售后服务工作及综合金融产品的交叉销售。</p> <p>(5) 履行消费者权益保护的相关义务, 不得虚假宣传、不得误导消费者、不得利用金融产品和服务从事违法活动、不得代客户办理业务; 同时应严格为银行和客户信息保密, 严禁泄露银行和客户资料等。</p>	<p>(1) 大学以上或全日制大专以上(县域支行可放宽至大专以上), 年龄35周岁以下, 金融、经济、管理等相关专业, 特别优秀者可适度放宽年龄要求。</p> <p>(2) 金融相关岗位工作年限3年以上或普惠客户经理岗位工作年限2年以上。</p> <p>(3) 具有较强的责任心、职业道德和风险识别能力。</p> <p>(4) 具有较强的市场开拓能力和营销能力, 了解银行业务和当地金融市场状况, 具有主动营销批量获客的相关工作经历, 有批量获客渠道资源的优先考虑。</p>

备注: 年龄、工作年限、学历等计算截止时间为简历投递时间。