

附件 1:

中国电信新疆公司 2019 年社会招聘岗位职责

一、解决方案经理

1. 负责 DICT 产品研发及引入、推广、运营一体化;
2. 负责 ICT 产品生命周期管理及信息安全管理;
3. 负责产品分析、运营演进;
4. DICT 及带宽型方案制定及评审, 提供客户售前技术支持服务及行业营销支持, 制定标书及投标;
5. 调度各级共享资源、协同营销和商机转化;
6. 市场行业及竞争对手的分析支持;
7. 行业合作伙伴及厂商的合作支撑。

电子渠道运营中心解决方案经理

1. 负责线上互联网渠道规划、建设;
2. 负责互联网渠道重点产品的销售解决方案;
3. 负责产品策划、推广、实施等全过程跟踪销售工作;
4. 负责互联网合作业务拓展等相关解决方案。

二、交付运营经理

1. 全流程项目管理, 信息安全工作;
2. 合作方售前服务管理, 项目合作及资料管理;
3. 产品交付实施质量管理, 售后服务计划制定;
4. 产品实施方案、割接方案编制;
5. 产品应急预案制定及故障现场处理;
6. 项目实施验收交付、服务技术支撑;
7. 运营平台维护、项目实施相关技术培训。

三、软件开发工程师

1. 按照 IT 项目研发需求分析说明书内容及与用户沟通, 负责开发项目的系统分析、设计、估算;
2. 负责开发项目的研发与组织实施, 开发符合用户要求的软件内容, 负责程序代码、相关文档、手册的编写;
3. 负责软件产品界面设计, 美工和网页设计;

4. 负责项目安装、调试上线的实施工作，负责产品测试和结果反馈；

5. 负责系统上线后的运营维护、迭代开发，促进系统操作技术和译码编程的有效使用；

6. 负责优化现有的系统，保障系统的稳定性及可靠性。

四、云维护工程师

1. 云平台专业设备维护，网络运行质量分析，隐患的排查、整改、优化加固，网络应急预案编制、执行；

2. 技术解决方案的编制、测试及实施；

3. 随工及工程技术管理。

五、网络维护工程师

1. 数通类专业设备维护，网络运行质量分析，隐患的排查、整改、优化加固，网络应急预案编制、执行；

2. 编制网络运营技术解决方案，组织实施开展测试；

3. 网络随工及工程技术管理。

六、研发经理

1. 产品研发及知识产权管理；

2. 产品架构及安全管理；

3. 自研产品应用开发、部署、优化并组织产品开通、配置、测试、服务保障；

4. 自研产品项目管理。

七、数据运营

1. 通过数据监控、数据报表、数据分析等方法，驱动业务优化迭代，完成目标；

2. 理解内容、产品、用户和场景，通过数据分析洞察业务关联；

3. 根据各类数据结果，并根据业务需求，提出运营或产品解决方案，推动业务落地；

4. 获取运营数据、数据报表、数据分析、数据建模等各类数据产品。

八、数据挖掘

1. 以用户和业务目标为导向，构建相应的数据模型和数据挖掘算法并实施；

2. 负责业务需求的需求理解、数据开发，提供面向业务的数据服务；

3. 根据业务和产品情况对数据模型进行设计和规划并进行数据模型优化。

九、IT 运营

1. 负责系统上线后的运营维护、迭代开发，促进系统操作技术和译码编程的有效使用；

2. 负责生产运营系统日常数据配置、维护，制定 IT 系统故障处理预案；

3. 按照 IT 项目研发需求分析说明书内容及与用户沟通，负责开发项目的系统分析、设计、估算；

4. 组织实施运营项目的研发，负责程序代码、相关文档、手册的编写。

十、IT 基础设施运营

1. 负责系统上线后的主机、操作系统、中间件、数据库的监控、巡检、维护作业计划、安全漏洞整改等运营维护；

2. 负责系统上线前的环境部署、系统软件安装、硬件安装和调测；

3. 负责生产系统的主机、操作系统、中间件、数据库参数日常配置、调整、优化；

4. 进行 IT 安全日常运营，安全评估、安全漏洞扫描及安全整改；

5. 负责 IT 项目建设的进度和质量管控。

十一、IT 运营支撑

1. 承接公司 IT 需求，进行需求分析、需求确认，并跟踪需求实施进度；

2. 提供 IT 应用软件的辅导、咨询、培训等支撑服务，定期写实、汇总、上报 IT 系统问题；

3. 组织落实 IT 系统在公司的各项试点、推广、培训工作；

4. 负责数据需求提取和数据分析，为营销方案预测、分析、制定、实施、跟踪和评估提供支持。

十二、产品经理

1. 负责 DICT 产品研发及系统架构、软件功能及数据自有平台设计与研发；
2. 制定客户需求响应及解决方案；
3. 进行产品设计及组织开展产品营销推广；
4. 负责产品运营及相关监控、运营及安全管理。

十三、行业经理

1. 负责产品及服务在相应行业的销售策略制定与实施；
2. 挖掘并逐步引导行业需求，树立公司产品在该行业的品牌和产品优势地位，负责公司产品及服务的销售和推广；
3. 维系所辖行业的客户关系，建立长期稳固的行业客户关系；
4. 负责辖区市场信息的收集及竞争对手的分析；
5. 负责目标客户的关系拓展和维护，分析客户需求，挖掘商机；
6. 负责相关商务活动组织、协议谈判及签约。

十四、产品运营推广

1. 收集用户需求进行分析，并根据数据分析和用户需求提出有效的产品运营策略方向，推进产品优化；
2. 分析用户反馈产品有关数据，为产品持续迭代和优化输出，提高用户体验和口碑；
3. 负责云产品的运营规划，结合产品需求，制定一系列完善的产品整体运营规划并执行；
4. 对接市场，负责商业数据分析，梳理产品逻辑，挖掘产品优化方向，提出业务合作方案并跟进实施。

十五、无线网络技术支撑

1. 全网无线网优方案制定和组织实施；
2. 无线网络运维技术支撑；
3. 无线网络规划、工程网优、协优管理；
4. 无线网运行分析与优化；
5. 无线网故障与投诉远程处理、本地无线网络优化调整方案制定及远程实施；
6. 网络资源负荷分析与优化、路测数据分析与优化。

十六、无线网络建设

1. 无线网建设需求管理与项目立项；
2. 无线网络建设项目方案制订；
3. 无线网络建设项目设计审核；
4. 设备和材料采购的技术管理；
5. 无线网络建设项目实施组织管理和工程管理。

十七、无线网络运行分析

1. 无线网运行分析与优化；
2. 无线网故障与投诉远程处理；
3. 无线网络优化调整方案制定及远程实施；
4. 网络资源负荷分析与优化，路测数据分析与优化；
5. 实施开展专项优化和系统优化工作。

十八、网络信息安全技术支撑

1. 组织制定网络应急预案与网络信息安全管理；
2. 网络信息安全设备维护管理；
3. 网络安全演练和安全风险分析评估；
4. 网络设备测试与软件升级。

十九、资本合作与价值管理

1. 全面参与企业战略、市场营销、客户管理、产品管理、投资及资产管理，为企业经营和价值管控提供服务支持；
2. 深度开展业财融合，进行价值效益评估，为资本合作提供决策支撑；
3. 开展财务对业务的支撑和价值管理工作。

二十、综合财务管理

1. 结合公司战略规划及转型，研究制定商业模式，理顺业财流程，健全财务管理制度，支撑业务发展；
2. 完善公司内控体系，实施过程监控，防范、控制财务风险。

二十一、综合会计/综合财务

1. 进行会计核算及账务处理，审核各项费用报账；
2. 负责记账算账、按时结账、如期报账、定期对账及票据管理；
3. 负责会计印章、凭证、账簿、财务会计报表和资料整理和管理；

4. 核算收入、成本费用及资产有关各项应收应付款项，协助资产管理部门做好财产清查和核对工作；

5. 负责固定资产折旧、福利费、工会经费、教育经费、预提费用、及各项准备的计提，以及待摊费用的摊销(综合财务不含此项职责)。

二十二、财务稽核

1. 负责公司各类收入、成本核算；

2. 进行与成本费用有关各项应收应付款项的核算和清理以及资金结算等；

3. 开展业财核对，负责会计报表填制与上报；

4. 做好资金安全和应收账款管理，提供财务专业建议，对企业经营有效服务支撑。

二十三、业务支撑与管理会计

1. 通过参与企业市场营销、产品管理、投资及资产管理，提供财务专业化支撑，做好经营决策支撑和财务价值管控；

2. 管理会计应用及分析，进行 EVA 管理；

3. 开展划小核算工作。

二十四、工程审计

1. 制定工程审计规章制度及实施办法，检查审计工作政策和制度落实情况，组织实施工程项目的审计；

2. 开展工程项目设计会审和后期检查验收，组织实施工程项目后评估，评价工程项目投资效益；

3. 组织实施工程建设管理类专项审计调查，提交专项审计调查报告；

4. 负责管理、指导、考核中介机构，提高外包单位审计质量。

二十五、法律事务

1. 评估、审核公司经营项目的法律风险和政策风险，控制和防范公司运营中的法律风险，并提出合理有效的解决方案；

2. 负责审核合同、协议、规章制度的合法性、合规性，提出解决方案；

3. 参与公司有关的财务、税收、劳动用工、合同管理等执法检查，为公司提供法律意见，代理公司参加诉讼和非诉讼活动，维护公司合法权益；

4. 接受业务、职能部门法律咨询，并提出法律意见建议，不定期进行内部法律知识培训。