**福州分行社会招聘各职位应聘条件**

**（一）分支行行长（2人）**

1、具有10年以上银行从业经验，担任商业银行二级分行或一级支行副行长满2年或正职；

2、具备良好的市场开拓能力、风控能力和组织协调能力；

3、拥有较多的客户资源者，上述条件可适当放宽；

4、符合监管部门高管任职资格有关要求；

5、工作地点：福州、福清、泉州。

**（二）分支行副行长（分管公司或分管零售与运营,4人）**

1、具有8年以上银行从业经验，3年以上公司或零售相关管理工作经验；

2、熟悉商业银行前中后台业务，具有良好的市场拓展能力、风控能力和组织协调能力；

3、拥有较多的客户资源者，上述条件可适当放宽；

4、工作地点：福州、福清、泉州。

**（三）分行管理部门负责人（含前中后台）若干名**

1、具有较丰富的商业银行前台或中台或后台岗位工作经验，从事银行工作7年以上，其中相关管理岗位工作经验2年以上；

2、具有良好的管理能力、专业能力和沟通协调能力；

3、工作地点：福州。

**（四）分行公司营销部总经理（5人）**

1、具有商业银行5年以上公司业务营销工作经验，具有团队管理经验者优先；

2、熟悉相关金融法律法规和公司业务产品及流程，具备良好的业务拓展能力和客户服务意识，有良好的风险管理意识和能力；

3、拥有较多的客户资源者，上述条件可适当放宽。

4、工作地点：福州、泉州。

**（五）公司、小企业、零售客户经理，投行产品经理（10人）**

1、具有较为丰富的商业银行客户营销工作经验（公司、投行：3年以上，小企业、零售1年以上），熟悉相关金融法律法规和商业银行信贷业务产品及流程；

2、具备良好的客户营销能力和信贷风险研判能力；

3、拥有较多的客户资源者，上述条件可适当放宽；

4、工作地点：福州、福清、泉州。

**（六） 保银协同渠道经理(4人)**

1、负责对接国寿寿险职场，宣导广发银行产品方案，引流保险客户到我行；负责培训、督导国寿寿险营销员，完成客户转介工作；配合理财经理、营销员开展国寿渠道客养、信贷业务推动等客户服务，提升客户综合贡献；

2、具有寿险保银协同工作经验、保险营销工作经验或银行客户经理工作经验者优先；

3、工作地点：福州、福清、泉州。

**（七）分行授信管理部信贷审查岗（2人）**

1、具有较丰富的商业银行信贷审查工作经验，从事银行工作5年（含）以上，其中授信业务相关经验3年（含）以上；

2、理解国家经济、金融方针政策和业态信息，熟悉市场状况和风险控制策略，能促进形成积极、稳健、高效的信贷文化。

3、工作地点：福州。

**（八）分行授信管理部风险管理岗（2人）**

1、具有较丰富的商业银行风险管理工作经验，从事银行工作5年（含）以上，其中授信业务相关经验3年（含）以上；

2、理解国家经济、金融方针政策和业态信息，熟悉市场状况和风险控制策略，能促进形成积极、稳健、高效的信贷文化。

3、工作地点：福州。

**（九）分行合规与内审部反洗钱岗（1人）**

1、具有2年（含）以上银行反洗钱工作经验；

2、熟悉银行反洗钱客户身份识别、大额交易和可疑交易相关法律法规及人行各项操作要求。

3、工作地点：福州。

**（十）社区支行理财经理（6人）**

1、具有1年（含）以上银行运营或零售条线工作经验，乐于营销，具有社区支行工作经验者优先；

2、具备较好的沟通协调和团队协作能力；

3、取得CFP、AFP、证券、基金、保险、银行从业资格等相关专业证书者和拥有客户资源者优先；

4、工作地点：福州、福清、泉州。

**（十一）分支行营业室负责人（2人）**

1.具有银行柜面相关工作经验5年（含）以上；

2.具有1年（含）以上厅堂管理经验；

3.工作地点：福州、福清、泉州。

**（十二）分支行厅堂经理（8人）**

1、具有1年（含）以上银行柜面或企业财务类工作经验；

2、熟悉各项柜面业务操作和银行会计核算规程；

3、具有较强的客户服务意识，形象良好；

4、工作地点：福州、福清、泉州。