|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| 招聘岗位 | 名额 | 工作地点 |
| 专卖员 | 2 | 南宁市辖区各县县城或乡镇 |
| 客户经理 | 6 | 南宁市辖区各县县城或乡镇 |

(二)岗位能力要求

|  |  |
| --- | --- |
| 专卖员工作内容 | 专卖员岗位能力要求 |
| 1) 依法对发生在本辖区的烟草违法行为进行检查，对涉烟违法案件进行前期调查取证，形成案卷材料，并按照信息化要求录入烟草专卖管理信息系统。  2) 负责对辖区持证卷烟零售户进行日常管理，开展市场调查，建立和维护卷烟零售户自律互助小组建设及经营户档案。  3) 负责做好辖区行政许可管理基础工作，负责烟草专卖零售许可证的现场勘验、材料核实工作。  4) 受理并处理对烟草违法行为的举报，收集市场信息，掌握烟草市场经营动态。  5) 负责向持证卷烟零售户、无证户宣传烟草专卖法律法规、政策和管理规定等。  6) 完成上级交办的其他工作任务。 | 1) 具有较好的组织纪律性。  2）具有较好的分析判断能力；  3) 具有一定的语言表达能力；  4) 具有熟练运用计算机的能力；  5) 具有较强的执行能力和团队合作精神；  6) 有较强责任心和原则性；  7) 具有较好的适应能力。 |
| 客户经理工作内容 | 客户经理岗位能力要求 |
| 1) 收集和维护卷烟零售客户基础信息。  2) 收集市场信息、客户信息、消费者信息，并向相关岗位反馈。  3) 按照客户经理服务规范开展客户关系维护，包括客情维护、行业政策宣传、货源通报、服务信息传递、订货指导、库存指导、明码标价指导等工作。  4) 执行品牌培育方案，落实公司政策及卷烟品牌的宣传、推广、维护等工作。  5) 执行终端建设方案，完成现代终端建设任务，提升普通终端经营能力。  6）完成上级交办的其他工作任务。 | 1) 熟练掌握经济、管理、市场营销、会计、计算机类专业知识者优先；  2) 具有较好的口头及文字表达能力；  3) 有较强的沟通协调能力；  4) 有较好的分析判断能力；  5) 具有熟练运用计算机的能力；  6) 有较强的责任心和适应能力；  7) 有较强的学习能力和创新能力；  8) 有较好的团队合作精神。 |