石家庄分行招聘岗位及应聘条件

**一、分行机关**

**（一）公司银行投行产品主管**

1、全日制本科及以上学历，金融、经济、会计、工商管理等相关专业学历；

2、3年以上银行从业经验，其中1年（含）以上投行相关工作经验；

3、熟悉银行产品的相关监管政策、法规，并能够在工作中灵活应用， 熟悉银行业务和金融法规，熟悉国内外金融市场及金融产品；

4．具有较强的市场拓展能力、组织协调能力及团队管理能力，综合素质较好，具有较强的管理能力和良好的团队协作精神，能承受一定的工作压力。

5、具备较好的沟通协调能力、归纳总结能力、口头与文字表达能力，善于保持内外部联系，形成良好的人际关系和沟通效果。

**（二）公司银行部交易银行主管**

1、全日制大学本科（含）以上学历；

2、具有3年（含）以上商业银行市场拓展经历，其中1年（含）以上国际业务相关工作经历，熟悉公司业务、国际业务、现金管理业务的运作，熟悉相关监管规定和要求；

3、熟悉银行国际业务产品的相关监管政策、法规和业务流程，对相关业务及河北市场状况有比较全面、深入的了解；

4、具备较好的沟通协调能力、归纳总结能力、口头与文字表达能力，善于保持内外部联系，形成良好的人际关系和沟通效果。

**（三）零售产品主管/主办**

1、全日制大学本科（含）以上学历；

2、3年以上银行从业经验，其中1年（含）以上相关工作经验；

3、熟悉银行零售产品的相关监管政策、法规，并能够在工作中灵活应用，熟悉零售银行业务和金融法规，熟悉国内外金融市场及金融产品；

4．具有较强的市场拓展能力、组织协调能力及团队管理能力，综合素质较好，具有较强的管理能力和良好的团队协作精神，能承受一定的工作压力。

5、具备较好的沟通协调能力，善于保持内外部联系，形成良好的人际关系和沟通效果。

**（四）零售市场拓展高级主管/主管**

1、全日制大学本科（含）以上学历；

2、3年以上银行从业经验，具备2年以上市场拓展相关工作经验；

3、掌握相关经济金融知识，熟悉零售银行业务，能熟练应用各种办公软件；

4、具备商业银行销售知识，具有一定的创新能力、较强的协调沟通、文字综合和语言表达能力。

**（五）零售客户经理管理主管/主办**

1、全日制本科（含）以上学历；

2、具备2年以上银行从业经历及相关工作经验；

3、掌握相关经济金融知识，熟悉零售银行业务，能熟练应用各种办公软件；

4、具备商业银行销售知识，具有一定的创新能力、较强的协调沟通、文字综合和语言表达能力。

**（六）零售信贷业务支持岗主办**

1、全日制大学本科（含）以上学历；

2、具有1年（含）以上银行从业经历；

3、熟悉银行零售信贷产品、国家相关法律、法规和信贷政策；

4、能熟练应用各种办公软件，具有一定的创新能力、协调沟通、文字综合和语言表达能力。

**（七）金融同业产品主管**

1、全日制大学本科（含）以上学历；

2、从事银行金融同业或金融市场类业务相关工作3年（含）以上；

3、熟悉掌握有关金融同业各项产品，了解各种产品流程制度，能有效进行产品推动；

4、具有较好的沟通技巧，工作踏实、责任心强。

**（八）金融同业客户经理**

1、全日制大学本科（含）以上学历；

2、从事银行金融同业或金融市场类业务相关工作3年（含）以上；

3、有一定的同业客户资源，熟悉掌握有关金融同业各项产品；

4、具有较好的沟通技巧，工作踏实、责任心强。

**（九）财务会计部统计主管**

1、全日制大学本科（含）以上学历；

2、具有3年（含）以上银行工作经历，其中2年（含）以上相关工作经历；

3、熟悉商业银行统计报表及分析报送、资金头寸管理、供应商管理、业务收费管理等业务；

 4、具备较好的沟通协调能力，善于保持内外部联系，形成良好的人际关系和沟通效果

**（十）财务会计部费用主管**

1、全日制大学本科（含）以上学历；

2、具有3年（含）以上银行工作经历，其中2年（含）以上相关工作经历；

3、熟悉商业银行费用管理流程，熟悉财税政策及费用管理相关制度、操作流程，熟练掌握财务管理、费用报账等软件系统；

4、具备较好的沟通协调能力，善于保持内外部联系，形成良好的人际关系和沟通效果。

**（十一）运营流程银行授权岗主管/主办**

1、金融、经济管理、会计、财务相关专业，全日制大学本科（含）以上学历；

2、具有经济、会计类职称优先；

3、具有4年以上银行业务工作经验，2年以上相关岗位工作经历；

4、熟悉银行相关法律、法规、制度，具备较强会计理论基础与专业知识，对待工作认真负责，具有较好的表达能力和文字处理能力；

5、具备较好的沟通表达技巧，善于保持内外部联系，形成良好的人际关系和沟通效果。

**（十二）运营检查辅导岗主管/主办**

1、金融、经济管理、会计、财务相关专业，全日制大学本科（含）以上学历；

2、具有经济、会计类职称优先；

3、具有4年以上银行业务工作经验，2年以上相关岗位工作经历；

4、熟悉银行相关法律、法规、制度，具备较强会计理论基础与专业知识，对待工作认真负责，具有较好的表达能力和文字处理能力；

5、具备较好的沟通表达技巧，善于保持内外部联系，形成良好的人际关系和沟通效果。

**（十三）纪检监察岗主管**

1、全日制大学本科（含）以上学历；

2、3年（含）以上金融从业经验，其中2年（含）以上相关工作经验或5年以上司法机关、纪检监察工作经验；

3、了解国家党风廉政建设和反腐败工作的方针政策，了解银行业务状况和纪检监察工作相关制度规定；

4、具有较强的大局意识和责任意识，工作主动，作风务实；

5、从事过党建和纪检监察工作优先；

6、中共党员。

**（十四）行政公章档案管理岗主管**

1、全日制大学本科（含）以上学历；

2、具有3年（含）以上银行工作经历；其中具有2年（含）以上文秘或档案管理经验。

3、熟悉行政公章及档案管理各项流程。

4.中共党员 。

**（十五）人力资源主管**

1、全日制大学本科（含）以上学历；

2、具有3年（含）以上银行从业经验，其中1年（含）以上相关工作经验；

3、具有档案管理、人事管理相关工作经验；

4、熟悉绩效管理，熟悉岗位等级设计、绩效指标的拟定、薪酬体系设计等，有绩效薪酬方案设计、绩效管理成功推进实践或经验者优先；

5、具备良好的职业道德、沟通协调能力、抗压能力、分析和解决问题能力以及高度的责任心，逻辑思维能力强，有团队协作、开拓进取精神；

6、中共党员。

**（十六）授信出账岗主管/主办**

1、全日制大学本科（含）以上学历，金融、经济、法律、会计等专业；

2、具有3年（含）以上银行从业经验，对公出账审核工作2年（含）以上。

3、具有系统的授信管理知识和经验，具备较强的业务能力、组织管理和协调等能力；

4、熟悉监管机构对于授信管理相关的法律法规和信贷政策，熟练掌握出账审核相关的制度与操作规程，熟悉或了解信贷业务流程，熟悉不同授信产品类型的风险特征、出账流程与特定管理要求；

5、具备较强的风险识别能力、组织协调能力、管理能力、沟通能力和执行能力；

6、具有正直、诚信的品质，工作踏实、责任心强。

**（十七）授信审查岗（对公）主管/主办**

1、具有大学本科及以上学历，金融、经济、法律、会计等专业

2、具有3年（含）以上银行从业经验，对公信贷审查审批工作2年（含）以上；

3、具有系统的授信管理知识和经验，具备较强的业务能力、组织管理和协调等能力；

4、熟悉监管机构对于授信管理相关的法律法规和信贷政策，熟练公信贷审查审批相关的制度与操作规程，熟悉或了解公司信贷业务流程，熟悉不同授信产品类型的风险特征与相关管理要求；

5、具备较强的风险识别能力、组织协调能力、管理能力、沟通能力和执行能力；

6、具有正直、诚信的品质，工作踏实、责任心强。

**（十八）授信审查岗（零售）主管/主办**

1、具有大学本科及以上学历，金融、经济、法律、会计等专业；

2、具有3年（含）以上银行从业经验，零售信贷审查审批工作2年（含）以上；

3、具有系统的授信管理知识和经验，具备较强的业务能力、组织管理和协调等能力；

4、熟悉监管机构对于授信管理相关的法律法规和信贷政策，熟练掌握零售信贷审查审批相关的制度与操作规程，熟悉或了解零售信贷业务流程，熟悉不同授信产品类型的风险特征与相关管理要求；

5、具备较强的风险识别能力、组织协调能力、管理能力、沟通能力和执行能力；

6、具有正直、诚信的品质，工作踏实、责任心强。

**二、石家庄地区同城支行：**

**（一）石家庄市内支行市场营销部总经理（零售业务）**

1、全日制大学本科（含）以上学历；

2、具有4年（含）以上商业银行相关工作经历，熟悉支行零售银行业务，2年（含）以上商业银行管理工作经历；

3、熟悉银行零售业务流程和产品，熟知有关经济、金融的法律法规；

4、具备较强的风险识别能力、相应的管理能力、出色的沟通协调能力、突出的市场开拓能力和丰富的客户资源。

**（二）石家庄市内支行客户经理**

1、全日制本科（含）以上学历；

2、具有2年（含）以上商业银行市场拓展经历和分支行业务骨干经历；

3、熟悉公司业务产品知识和操作流程，具有较强的市场开拓能力；

4、具有较好的社会关系和客户资源，较强的市场拓展能力和良好的风险管理意识，能够完成团队及个人目标计划；

5、其他条件特别优秀的，招聘条件可适度放宽。

**（三）石家庄市支行理财经理**

1、全日制本科（含）以上学历；

2、具有2年（含）以上银行相关工作经历；

3、熟悉银行理财产品，了解各类个人客户存款、理财、投资等金融需要，具有较强的产品营销能力；

4、能够达成该岗位绩效要求，完成相应绩效任务，持有证券、银行、基金从业资格证，持有CFP、AFP、CHFP等相关理财证书，拥有客户资源者优先；

5、其他条件特别优秀的，招聘条件可适度放宽。

**（四）石家庄市支行个贷客户经理**

1、全日制本科（含）以上学历；

2、具有2年（含）以上银行相关工作经历；

3、熟悉银行零售信贷产品、国家相关法律、法规和信贷政策，具有较强的风险防范意识和风险控制能力以及较强的产品营销能力；

4、其他条件特别优秀的，招聘条件可适度放宽。

**（五）石家庄市内支行市场拓展经理**

1、全日制本科（含）以上学历；

2、具备2年以上银行从业经历及相关工作经验；

3、掌握相关经济金融知识，熟悉零售银行业务，具备商业银行销售知识；熟悉银保协同工作流程和相关工作制度；

4、能熟练应用各种办公软件；具有一定的创新能力、较强的协调沟通、文字综合和语言表达能力；

5、其他条件特别优秀的，招聘条件可适度放宽。

**三、廊坊地区：**

**（一）廊坊分行交易银行岗位**

1、全日制大学本科（含）以上学历；

2、具有3年（含）以上商业银行市场拓展经历，其中1年（含）以上国际业务相关工作经历，熟悉公司业务、国际业务、现金管理业务的运作，熟悉相关监管规定和要求；

3、熟悉银行国际业务产品的相关监管政策、法规和业务流程，对相关业务及河北市场状况有比较全面、深入的了解；

4、具备较好的沟通协调能力、归纳总结能力、口头与文字表达能力，善于保持内外部联系，形成良好的人际关系和沟通效果。

**（二）廊坊分行理财经理**

1、全日制本科（含）以上学历；

2、具有2年（含）以上银行相关工作经历；

3、熟悉银行理财产品，了解各类个人客户存款、理财、投资等金融需要，具有较强的产品营销能力；

4、能够达成该岗位绩效要求，完成相应绩效任务，持有证券、银行、基金从业资格证，持有CFP、AFP、CHFP等相关理财证书，拥有客户资源者优先；

5、其他条件特别优秀的，招聘条件可适度放宽。

（三）**廊坊分行公司客户经理**

1、全日制本科（含）以上学历；

2、具有2年（含）以上商业银行市场拓展经历和分支行业务骨干经历；

3、熟悉公司业务产品知识和操作流程，具有较强的市场开拓能力；

4、具有较好的社会关系和客户资源，较强的市场拓展能力和良好的风险管理意识，能够完成团队及个人目标计划；

5、其他条件特别优秀的，招聘条件可适度放宽。